

ANEXO**PLANO DE TRABALHO**

ID	ATIVIDADE	PRAZO (dias úteis)
FASE I - COLETA		
1	Realizar reunião de <i>kick off</i> <ul style="list-style-type: none">• Ato de instituição da equipe do epc e apresentações iniciais.• Planejamento:<ul style="list-style-type: none">o Organizaçãoo Forma de comunicaçãoo Etapas e divisão de tarefas	D
2	Estruturar ferramentas que apoiarão o desenvolvimento do trabalho da epcAnaliseDados.	D + 7
3	Descrever o contexto de contratação e a necessidade do demandante. Evidenciar e descrever o problema, destacando o que se espera da solução.	D + 10
4	Realizar reunião-entrevista com o TST, CSJT e equipes de sistemas nacionais para descrever a demanda das partes interessadas.	D + 10
5	Elaborar e encaminhar questionário para os Tribunais Regionais.	D + 15
6	Analisar compras similares.	D + 10
7	Identificar e classificar requisitos técnicos iniciais.	D + 10
8	Identificar e classificar requisitos não-técnicos, como licenciamento, capacitação autoinstrucional, regulamentação LGPD, suporte ao usuário.	D + 10
9	Validar requisitos técnicos e não-técnicos com Gartner.	D + 20
10	Planejar entrevistas com os fornecedores, formando um questionário prévio com os requisitos que serão tratados nas reuniões.	D + 17
11	Realizar entrevistas.	D + 30
12	Revisão dos requisitos técnicos e não-técnicos.	D + 35
FASE 2 – ANÁLISE		
13	Consolidar e estruturar material coletado.	D + 37
14	Definir itens que compõem a solução a contratar (Ex.: contratação de serviços adicionais de migração, <i>mentoring</i> , suporte especializado).	D + 39
15	Solicitar aos TRTs, TST e CSJT o quantitativo de cada um dos itens definidos nos estudos (segundo definição do modelo de negócio) e a ratificação dos requisitos.	D + 40
16	Estabelecer relação entre a demanda prevista e a quantidade de cada item.	D + 42
17	Descrição dos cenários e escolha da opção mais vantajosa.	D + 44
18	Realizar pesquisa de preços.	D + 45
19	Definir a sustentação do contrato.	D + 45
20	Definir a estratégia de contratação.	D + 45
21	Realizar análise de risco da contratação.	D + 45
FASE 3 – CONCLUSÃO E REVISÃO DO ETP		

22	Revisar a redação final.	D + 47
23	Aprovar ETP.	D + 50
24	Encaminhar ETP aos Tribunais para que confirmem a participação na Ata de Registro de Preços e quantitativo para registro.	D + 51
FASE 4 – CONCLUSÃO E REVISÃO DO ETP		
25	Elaborar Termo de Referência.	D + 59
26	Revisar e concluir o Termo de Referência.	D + 60
27	Entrega ETP e Termo de Referência.	D + 60
FASE 5 – ACOMPANHAMENTO DA LICITAÇÃO		
28	Prover apoio na validação das propostas.	Sob demanda
29	Dirimir dúvidas técnicas do Edital interpostas pelos licitantes.	Sob demanda